



## **Gregorio Cristóbal**

### **Of counsel**

---

gregorio.cristobal@sca-legal.com

### **Experiencia**

Gregorio cuenta con una experiencia contrastada de más de veinte años ejerciendo labores de facilitador, asesor y consultor en materia de internacionalización empresarial, especialmente en Iberoamérica y en el mercado interior de la Unión Europea.

Gregorio ha asesorado y asistido a más de mil empresas en sus respectivos procesos de salida a mercados exteriores, además de haber gestionado consultoría estratégica en innumerables proyectos financiados por la UE, el BID o la CAF, en materia de comercio exterior e inversión en países iberoamericanos (Guatemala, Ecuador, El Salvador, Costa Rica, México, Venezuela, Bolivia, Argentina, Chile, Perú, República Dominicana).

Asimismo, Gregorio es árbitro comercial internacional en distintas cortes y centros de arbitraje, tanto en España (Corte de Arbitraje de Madrid) como en distintos países iberoamericanos (Guatemala, Costa Rica, Venezuela, Bolivia y República Dominicana), y profesor de posgrado y docente en innumerables Escuelas de Negocios, en las que ha impartido más de 15.000 horas de formación en las materias de su especialidad.

Gregorio ha publicado cinco libros y más de cuatrocientos artículos sobre cuestiones relacionadas con el comercio internacional.

### **Formación**

- Curso Cepyme de Gestión de Dirección Empresarial (Instituto Superior de Estudios Empresariales, Madrid, 2005)
- Curso de Financiación Multilateral al Desarrollo Centro de Estudios Comerciales (CECO-Secretaría de Estado de Comercio, Madrid, 2004)
- La Economía Mundial y la Internacionalización de la Empresa Española (Cursos de Verano del Escorial, Universidad Complutense de Madrid, Madrid, 2003)
- Máster en Alta Dirección de Pymes (Centro de Perfeccionamiento de Alta Dirección de Empresa –CCI/ Cámara de Comercio de París, Madrid, 2002)
- Máster en Resolución de Litigios Internacionales, Arbitraje y Comercio Exterior (Escuela Europea de Negocios, Madrid, 2001)
- Curso de Psicología y Técnicas de Venta (Cámara de Comercio e Industria de Madrid, Madrid, 2000)
- Curso de Jefe de Producto (Cámara de Comercio e Industria de Madrid, Madrid, 2000)

- Curso de Gestión de Compras (Cámara de Comercio e Industria de Madrid, Madrid, 2000)
- Curso de Marketing Mix (Cámara de Comercio e Industria de Madrid, Madrid, 2000)
- Master en Comercio Exterior (Cámara de Comercio e Industria de Madrid, Madrid, 2000)
- CAP, Certificado de Aptitud Pedagógica (Universidad Complutense de Madrid, Madrid, 1999)
- Licenciado en Derecho (Universidad Privada de Navarra, Pamplona, 1991)

### **Pertenencia a Asociaciones Profesionales y de otro tipo**

Instituto de Estudios Panibéricos- ISDIBER (Madrid, España)

### **Idiomas**

Español, inglés e italiano.

### **Áreas de práctica**

Consultoría, facilitación y asesoramiento en comercio exterior en materias relacionadas con la búsqueda de socios; la planificación estratégica y la contratación; la financiación de inversiones internacionales; y la negociación y resolución de litigios comerciales internacionales.